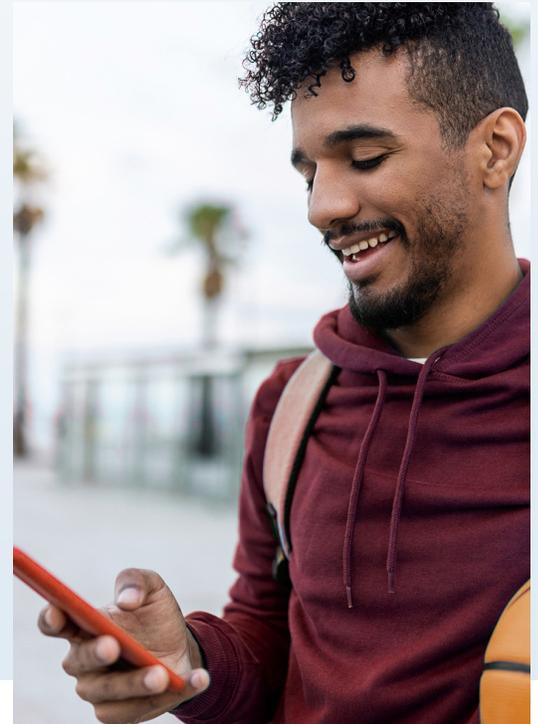


anthology® Reach

Mais do que CRM: uma solução de engajamento otimizada para o ciclo de vida do estudante de ensino superior

Ideias, engajamento do aluno e automação de processos, do recrutamento até a formatura, para uma experiência do aluno ideal e personalizada que começa desde o primeiro dia.



Alcance cada aluno em cada estágio

Gerencie admissões e matrículas, desempenho dos alunos, divulgação, comunicações e avanço institucional com uma solução mais abrangente de CRM e de engajamento voltada para o ciclo de vida no ensino superior.



Marketing e comunicações



Desempenho e alcance dos alunos



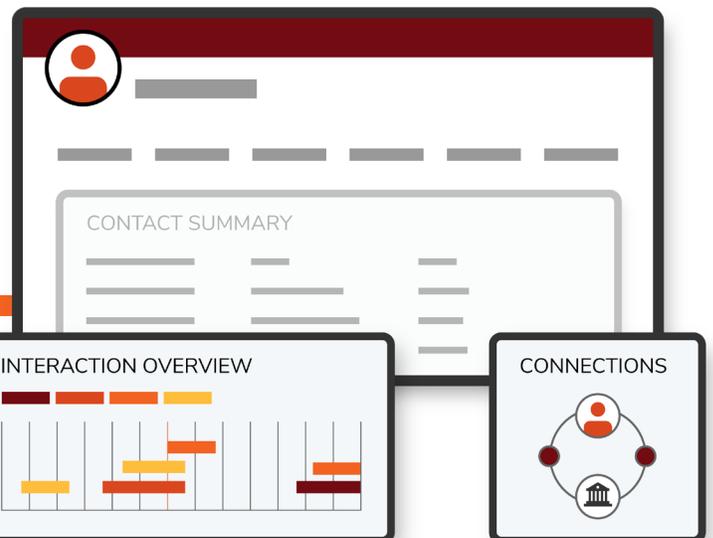
Admissões e matrículas



Relacionamento e avanço de ex-alunos

Atraia, engaje, apoie, encante

Desde lidar com uma possível dúvida de um aluno até cultivar um relacionamento vitalício com os ex-alunos, acompanhe cada interação dos alunos para orientá-los em todas as etapas de sua jornada.



Dados mais completos, melhores resultados

Quanto mais você sabe, mais pode ajudar. Reúna todo o conhecimento institucional sobre os alunos para que seja possível informar os planos de ação e atender dinamicamente suas necessidades.



Abrangente, versátil, flexível

Oferecemos inicialmente tudo o que você precisa para evoluir no seu próprio ritmo. Os módulos integrados simplificam as admissões e as matrículas, o desempenho e a divulgação dos alunos ou o avanço institucional sem uma revisão extensiva de toda a implementação do CRM.

Anthology Apply
Anthology Succeed

Descubra o poder do Microsoft Dynamics 365

Levamos o Microsoft Dynamics 365 ao próximo nível para fornecer às escolas uma solução de engajamento de ciclo de vida do estudante otimizada para o ensino superior.



Os avanços do Microsoft Dynamics e as habilidades oferecidas pelos blocos de conteúdo no Reach nos permitem criar jornadas modificadas e personalizadas. Os blocos de conteúdo nos permitem fazer upload de conteúdo como vídeos, imagens e texto, e extrair esse conteúdo para personalizar mensagens em um nível muito mais profundo e interessante.”

Dr. Ahmed El-Haggan

Vice-presidente de TI e IA, CIO e Professor de Ciência da Computação, Coppin State University



Ao selecionar um CRM moderno, baseado na nuvem, estamos fornecendo à nossa equipe e docentes acesso à ferramenta analítica e visões aprimoradas da jornada do aluno que possibilitarão uma tomada de decisão orientada a dados e comunicações adequadas.”

Justin Ralph

Diretor de Tecnologia | Royal College of Surgeons na Irlanda



A próxima etapa em sua jornada de transformação digital está ao seu alcance. Entre em contato conosco em anthology.com/connect