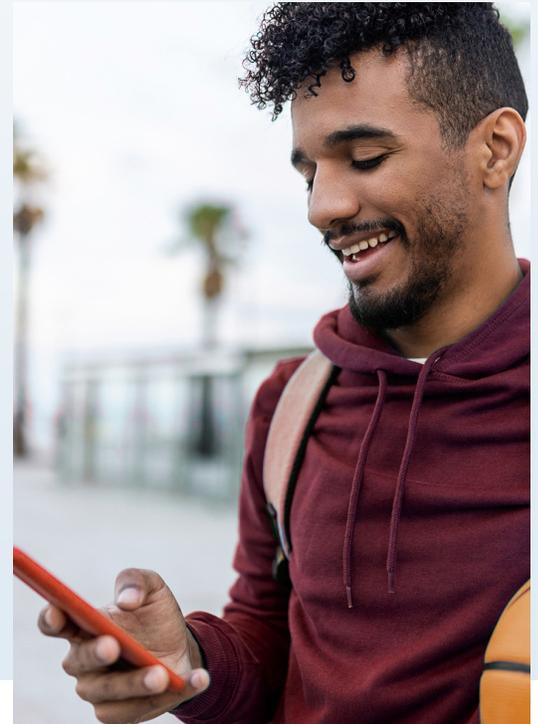




Más allá del CRM: una solución integral para la enseñanza superior

Información, participación y automatización de procesos desde el día de admisión hasta el de graduación para ofrecer a los estudiantes una experiencia fluida y personalizada desde el primer día.



Apoye a todos los estudiantes en cada etapa

Gestione las admisiones y las inscripciones, la comunicación, el alcance y el éxito de los estudiantes, y el progreso institucional con una solución de CRM más amplia e integral para la educación superior.



Marketing y comunicaciones



Alcance y éxito estudiantil



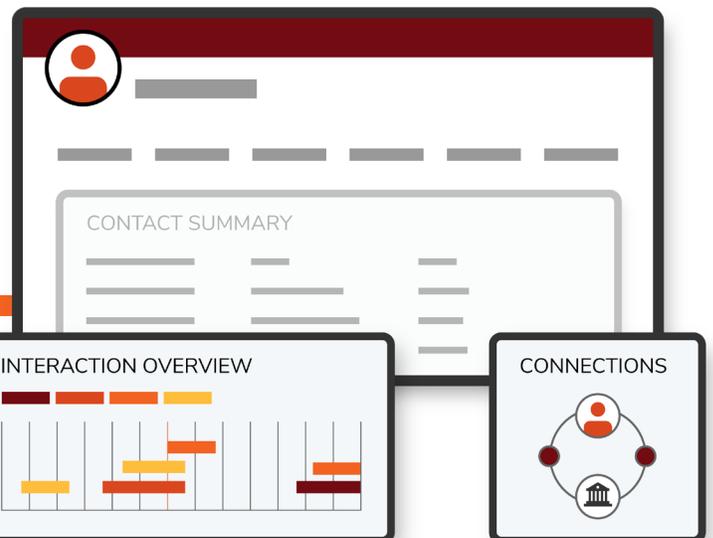
Admisiones e inscripciones



Relaciones con exalumnos y progreso

Atraer, implicar, apoyar, retener

Realice un seguimiento de cada interacción con sus estudiantes para orientarlos en cada etapa de su proceso, desde atender una consulta de un posible estudiante hasta cultivar una relación duradera con los exalumnos.



Mayor información, mejores resultados

Cuanta más información tenga, mejor será la ayuda que podrá ofrecer. Reúna toda la información institucional sobre sus estudiantes para poder desarrollar planes de acción y responder de forma dinámica a sus necesidades específicas.



Completo, versátil, flexible

Comience con lo que necesite y crezca a su propio ritmo. Nuestros módulos integrados agilizan las admisiones y las inscripciones, el éxito y el alcance de los estudiantes o el progreso institucional sin necesidad de reformar totalmente la implementación del CRM.

Anthology Apply
Anthology Succeed

Aproveche la potencia de Microsoft Dynamics 365



Llevamos Microsoft Dynamics 365 al siguiente nivel para ofrecer a las escuelas una solución integral optimizada para la educación superior.



La potencia de Microsoft Dynamics y la capacidad que ofrecen los bloques de contenido en Reach nos ha permitido crear procesos personalizados y mejorados. Gracias a los bloques de contenido, podemos cargar videos, imágenes y texto, y utilizarlos para personalizar los mensajes a un nivel mucho más detallado y emocionante”.

Dr. Ahmed El-Haggan

Vicepresidente de TI e IA, CIO y Profesor de Informática, Coppin State University



Elegimos un CRM moderno y basado en la nube para que el personal y los profesores tuvieran acceso al análisis y la información mejorada sobre el proceso de aprendizaje de los estudiantes, lo cual les permitiría tomar decisiones basadas en los datos y tener comunicaciones oportunas”.

Justin Ralph

Director de tecnología | Colegio Real de Cirujanos de Irlanda



- El siguiente paso en el proceso de transformación digital está en Reach. Póngase en contacto con nosotros en anthology.com/connect